

“Entrega siempre más de lo que se espera de ti”

Me llamo Amaia Izar Leache y soy natural de Aoiz. Tras estudiar Administración y Dirección de Empresas decidí seguir mi formación en la rama del Marketing Inmobiliario y acabé conociendo el Home Staging. Para mí, el conocer esta técnica ha sido un gran descubrimiento porque ha conseguido revolucionar totalmente la industria inmobiliaria.

Me siento muy cómoda y motivada con mi Empresa GAIA HOME STAGING ya que en este ámbito me permite explotar mi creatividad y además, ayudar a todos aquellos que quieran vender sus viviendas de una manera rápida y sencilla.

Amaia se apoyó en el servicio de emprendimiento de la Asociación Cederna Garalur para lanzar el pasado mes de septiembre Gaia Home Staging, una nueva empresa que se suma a este sector emergente en Navarra. De hecho, la región cuenta ya con más de media docena de negocios de este tipo y cada vez más inmobiliarias incorporan este servicio a su oferta.

«El nombre Gaia surgió de una hipótesis científica. En concreto, describe que la atmósfera y la parte superficial de la Tierra se comportan como un sistema donde la vida, su componente característico, se encarga de autorregular sus condiciones esenciales. Y se me ocurrió aplicar este concepto al home staging. Al final, transformar una vivienda sin reformas para que todo el mundo se imagine residiendo en ella es hacer revivir su propia esencia para que funcione por sí sola»,

EMPREDIMIENTO

Tras entrar en el equipo de Sandra Larraz Inmobiliaria, me formé también como agente inmobiliario y a día de hoy trabajo como agente y como Home Stager.

Toda esa labor le llevó a idear un primer emprendimiento : abrir un negocio especializado en la Organización de eventos para la Comunidad foral junto con Danny Imízcoz. Tras volver a Aoiz en 2019 y retomar sus estudios, empezó a trabajar con el objetivo de poner en marcha la firma en 2020: «Llegué a tener conexiones con empresas y a presentar mis primeras propuestas, pero comenzó la pandemia y se vino abajo todo».

En 2023, Amaia espera ampliar su cartera de clientes y acumular casos de éxito. Y para ello, cree que la situación actual del mercado inmobiliario

puede auparle. Según el **Consejo General del Notariado**, la compraventa de casas disminuyó en España un 13,1 % el pasado mes con respecto al mismo periodo del año anterior. En esta línea, Navarra ha sufrido la mayor caída a nivel nacional, situada en el 29 %. Así mismo, los préstamos para adquirir una vivienda en la región se redujeron un 45,4 % con respecto a 2022.

Desde muy pequeña ha tenido siempre presente el emprendimiento y actualmente soy Autónoma...Por ello Amaia Izar es un ejemplo para esos jóvenes que quieren tener su propia empresa y labrar su futuro profesional.